

---

## MINSUR S.A. Y SUBSIDIARIAS ANUNCIA RESULTADOS CONSOLIDADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO 2017

Lima, 12 de mayo de 2017 – MINSUR S.A. y subsidiarias (BVL: MINSUR1) (“la Compañía” o “Minsur”) compañía minera peruana dedicada a la explotación, procesamiento y comercialización de estaño y otros minerales, anuncia sus resultados consolidados para el primer trimestre (“1T17”) periodo terminado al 31 de marzo de 2017. Estos resultados son reportados en forma consolidada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y se expresan en Dólares Americanos (US\$).

---

### I. RESULTADOS OPERATIVOS Y FINANCIEROS DESTACADOS:

- **Producción:**
  - **Estaño: 5,002 toneladas en el 1T17, 5%** por debajo de lo reportado en el 1T16, en línea con el guidance de producción anual de 23,000 – 25,000 toneladas de estaño refinado.
  - **Oro: 29,009 onzas en el 1T17, 13%** por debajo del 1T16, en línea con el guidance para alcanzar la producción anual estimada de 90,000 a 100,000 onzas de oro.
  - **Ferro Niobio y Ferro Tántalo: 541 toneladas en el 1T17, 31%** por encima del 1T16. Mantenemos el guidance de producción de 3,000 – 3,500 toneladas de ligas en el 2017.
- **Cash Cost por tonelada tratada:**
  - **San Rafael/Pisco:** En el 1T17, el cash cost por tonelada tratada en la mina fue de **US\$ 62**, 47% por debajo del cash cost del 1T16. En términos de tonelada fina, el cash cost del 1T17 fue de **US\$ 10,284**, 25% por encima del 1T16.
  - **Pucamarca:** En el 1T17, el cash cost por tonelada tratada fue de **US\$ 3.9**, 13% por encima del registrado en el 1T16. En términos de onzas finas, el cash cost en el 1T17 fue de **US\$ 253/oz**, 14% por encima del 1T16.
  - **Pitinga/Pirapora:** En el 1T17, el cash cost por tonelada tratada en la mina fue de **US\$ 17.5**, 7% por debajo del cash cost del 1T16. En términos de tonelada fina, el cash cost del 1T17 fue de **\$13,668**, 1% por encima del 1T16.
- **Precios promedio:**
  - **Estaño:** En el 1T17 la cotización promedio fue **US\$ 20,043** por tonelada, **29%** mayor a la registrada en el 1T16.
  - **Oro:** En el 1T17 la cotización promedio fue **US\$ 1,219** por onza, **3%** mayor a la registrada en el 1T16.
- **EBITDA: US\$ 47.4 MM en el 1T17, 7%** por encima de lo reportado en el 1T16. El margen EBITDA del 1T17 cerró en 30% versus 35% alcanzado en 1T16.
- **Utilidad Neta: US\$ 13.6 MM en el 1T17, vs una pérdida neta de US\$ 18.9 MM** en el 1T16.
- **Utilidad Neta Ajustada<sup>1</sup>:** excluyendo los resultados de inversiones en subsidiarias y la diferencia en cambio, la utilidad neta ajustada alcanzaría los **US\$ 13.7 MM** en el 1T17, una reducción de 2% comparado al 1T16.

---

<sup>1</sup> Utilidad Neta Ajustada = Utilidad Neta excluyendo Resultados en Asociadas y Subsidiarias y Diferencia en cambio, neta

---

**Cuadro N° 1: Resumen de Resultados Operativos y Financieros**

Resultados Clave	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
<b>Producción</b>				
Estaño (Sn)	t	5,002	5,250	-5%
Oro (Au)	oz	29,009	33,517	-13%
Ferro Niobio y Ferro Tántalo	t	541	413	31%
<b>Resultados Financieros</b>				
Ventas	US\$ MM	156.1	127.0	23%
EBITDA	US\$ MM	47.4	44.3	7%
Margen EBITDA	%	30%	35%	-13%
Utilidad Neta	US\$ MM	13.6	18.9	-28%
Utilidad Neta Ajustada	US\$ MM	13.7	14.0	-2%

## II. ASPECTOS GENERALES:

### a. Cotización de los metales:

- **Estaño:** La cotización promedio del estaño (Sn) en el 1T17 alcanzó los US\$ 20,043 por tonelada, lo cual representa un aumento del 29% con respecto al mismo periodo del año 2016.
- **Oro:** La cotización promedio del oro (Au) estuvo en US\$ 1,219 por onza en el 1T17, 3% por encima de la cotización del mismo periodo del año anterior.

**Cuadro N° 2: Cotizaciones de los metales**

Cotizaciones Promedio	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Estaño	US\$/t	20,043	15,555	29%
Oro	US\$/oz	1,219	1,182	3%

Fuente: Bloomberg

### b. Tipo de cambio:

El tipo de cambio promedio del Sol Peruano en el 1T17 fue de S/. 3.29 por US\$ 1, lo cual representa una apreciación de 5%, comparada con la cotización promedio del 1T16 (S/. 3.45 por US\$ 1). Al cierre del 2016, el tipo de cambio estaba en S/.3.36 por US\$ 1, mientras que al cierre del 1T17 estaba en S/. 3.25.

El tipo de cambio promedio del Real Brasileiro en el 1T17 fue de R\$ 3.14 por US\$ 1, lo cual representa una apreciación de 19% comparada con la cotización promedio del 1T16 (R\$ 3.90 por US\$ 1). Al cierre del 2016, el tipo de cambio alcanzó los R\$ 3.26 por US\$ 1, mientras que al cierre del 1T17 estaba en R\$ 3.12.

#### Cuadro N° 3: Tipo de Cambio

Tipo de Cambio Promedio	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
PEN/USD	S/.	3.29	3.45	-5%
BRL/USD	R\$	3.14	3.90	-19%

Fuente: Banco Central de Reserva del Perú, Banco Central do Brasil

### III. RESULTADOS DE OPERACIONES MINERAS:

#### a. San Rafael – Pisco (Perú):

##### Cuadro N°4: Resultados Operación San Rafael – Pisco

San Rafael - Pisco	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Mineral Tratado	t	491,266	226,759	117%
Ley de Mineral Alimentado a Planta	%	1.65	2.09	-21%
Producción Estaño (Sn) - San Rafael	t	4,017	4,274	-6%
Producción Estaño (Sn) - Pisco	t	3,580	4,354	-18%
Cash Cost por Tonelada Tratada <sup>2</sup> - San Rafael	US\$/t	62	116	-47%
Cash Cost por Tonelada Estaño <sup>3</sup>	US\$/t Sn	10,284	8,239	25%

En el 1T17, la producción de estaño alcanzó 3,580 toneladas, lo que representa una disminución del 18% con respecto al mismo periodo del año anterior. Esto es explicado principalmente por el mantenimiento programado realizado a la fundición durante 23 días del mes de enero de 2017, tiempo en el cual detuvimos la producción, mientras que en el 2016 el horno de la fundición operó de manera continua durante todo el primer trimestre. La menor ley de mineral alimentado a la planta, pasó de 2.09% en el 1T16 a 1.65% en el 1T17, debido principalmente a la menor ley del mineral extraído de mina, parcialmente compensado por mineral pre-concentrado proveniente de la planta de Ore Sorting. Sin embargo, la producción de estaño se encuentra en línea con el estimado de producción del trimestre que nos permitirá alcanzar el Guidance declarado para este año de entre 16,500 y 17,500 toneladas de estaño refinado.

El cash cost por tonelada tratada<sup>2</sup> de San Rafael en el 1T17 alcanzó los US\$ 62 vs. US\$ 116 en el 1T16, lo que representó una reducción del 47%. Cabe mencionar que el cash cost por tonelada de

<sup>2</sup> Cash Cost por tonelada tratada = Costo de producción de San Rafael / Mineral Tratado

este período considera, a diferencia del 1T16, mineral de baja ley (279,036 toneladas) que es alimentado a la planta de pre-concentración (Ore-sorting) y las toneladas tratadas en concentración provenientes directamente de la mina (212,230 toneladas). Este efecto es temporal dado que el mineral de baja ley apilado en la cancha 35 será consumido durante 2017. El cash cost por tonelada tratada se encuentra en línea con lo esperado para alcanzar el estimado anual de \$70 - \$80 por tonelada tratada.

El cash cost por tonelada de estaño<sup>3</sup> en el 1T17 alcanzó los US\$ 10,284 vs. US\$ 8,239 en el 1T16, lo que representó un aumento del 25%, debido principalmente a la menor producción (-18%) en el 1T17 respecto a 1T16 por la parada de mantenimiento, lo que fue parcialmente compensado por las reducciones de costos por tonelada tratada en la mina.

#### b. Pucamarca (Perú):

**Cuadro N°5. Resultados Operación Pucamarca**

Pucamarca	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Mineral Puesto en PAD	t	1,876,212	2,159,538	-13%
Ley de Mineral Puesto en PAD	g/t	0.52	0.46	12%
Producción Oro (Au)	oz	29,009	33,517	-13%
Cash Cost por Tonelada Tratada	US\$/t	3.9	3.5	13%
Cash Cost por Onza de Oro <sup>4</sup>	US\$/oz Au	253	223	14%

En el 1T17, la producción de oro alcanzó 29,009 onzas, lo que representa una reducción del 13% con respecto al mismo periodo del año anterior, en línea con lo esperado para alcanzar la producción anual estimada de entre 90,000 y 100,000 onzas. Esta variación es explicada por un mayor inventario de producto en proceso al cierre del año 2015, lo cual incrementó la producción en el 1T16. Cabe resaltar que de acuerdo con el modelo geológico y el plan de minado de Pucamarca, la ley de cabeza de mineral fue de 0.52 g/t el 1T17, 12% mayor al 1T16, lo que compensó en parte el menor volumen de mineral tratado en el periodo.

El costo por tonelada tratada de Pucamarca en el 1T17 alcanzó los US\$ 3.9 vs. US\$ 3.5 en el 1T16, lo que representó un aumento del 13%, debido principalmente al menor tonelaje tratado (-13%), en línea para alcanzar el guidance de US\$ 4.5 - US\$ 5.0 por tonelada tratada.

El cash cost por onza de oro<sup>4</sup> en el 1T17 fue US\$ 253, lo cual representó un aumento del 14%

<sup>3</sup> Cash Cost por tonelada de estaño = (Costo de producción de San Rafael y Pisco + gasto de ventas + movimiento de concentrados de estaño, excluyendo participación de trabajadores, depreciación y amortización)/ (Producción de estaño en toneladas, excluyendo las toneladas recuperadas al tratar el concentrado de Pitinga en Pisco)

<sup>4</sup> Cash cost por onza de oro = (Costo de producción de Pucamarca + gasto de ventas, excluyendo participación de trabajadores, depreciación y amortización)/ Producción de oro en onzas

comparado al 1T16. Este aumento se dio por la menor producción de oro (-13%), y el mayor cash cost por tonelada tratada en el 1T17 con respecto al 1T16.

**c. Pitinga – Pirapora (Brasil):**

**Cuadro N°6. Resultado Operación Pitinga - Pirapora**

Pitinga - Pirapora	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Mineral Tratado	t	1,764,398	1,359,266	30%
Ley de Cabeza - Sn	%	0.19	0.20	-4%
Ley de Cabeza - NbTa	%	0.25	0.26	-3%
Producción Estaño (Sn) - Pitinga	t	1,767	1,494	18%
Producción Estaño (Sn) - Pirapora	t	1,422	896	59%
Producción Niobio y Tántalo (NbTa) - Liga	t	541	413	31%
Cash Cost por Tonelada Tratada - Pitinga	US\$/t	17.5	18.8	-7%
By-product Credit Cash Cost por Tonelada Estaño <sup>5</sup>	US\$/t Sn	13,668	13,600	1%

En el 1T17 la producción de estaño refinado en Pitinga-Pirapora alcanzó 1,422 toneladas, lo que representa un aumento de 59% con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a: i) la mayor alimentación de concentrado al horno de fundición (la mayor producción de concentrados en Pitinga vs el 2016 se debe principalmente a las restricciones de energía en el 1T16 producto de una contingencia en la planta de generación hidroeléctrica que limitó la producción en las plantas) , ii) el mayor tratamiento de re-circulantes, lo cual nos permitió alcanzar mayores niveles de recuperación, iii) la mayor producción de concentrado a partir de escorias, y iv) la mayor tercerización de fundición de concentrado. Cabe resaltar, que al igual que en el 1T16, en el 1T17 realizamos el mantenimiento programado de la planta en el cual paramos la producción durante 23 días, 5 días menos que en el 1T16.

En el 1T17 la producción de ferroniobio y ferrotántalo (ligas) fue de 541 toneladas, lo que representa un aumento de 31% con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente a la entrada en producción de la nueva planta de flotación de niobatos y a la menor capacidad de producción en Pitinga durante el 1T16 por la restricción de energía debido al siniestro que afectó la planta de generación hidroeléctrica en agosto del 2015.

El cash cost por tonelada tratada de Pitinga en el 1T17 fue de US\$ 17.5 vs US\$ 18.8 en el 1T16 (-7%) como resultado de la mayor alimentación a la planta de concentración y los continuos esfuerzos por reducir los costos de la operación. Asimismo, estos impactos positivos fueron compensados por la apreciación del real brasilero (19%) lo cual incrementó nuestros costos en dólares. El by-

product credit cash cost por tonelada de estaño<sup>5</sup> en el 1T17 fue US\$ 13,668, lo cual representó un incremento del 1% comparado al 1T16. Si bien la producción fue mayor en estaño y ferroligas, el costo de la operación en dólares se incrementó debido principalmente a la apreciación del real.

En cuanto a nuestros proyectos de expansión en Pitinga, la nueva planta de flotación de niobatos y la expansión de la fundición de niobatos fueron concluidos y operaron durante el 1T17 en fase de puesta en marcha, en línea con nuestro plan de producción para el año estimado en 3,000 – 3,500 toneladas de ferroligas.

#### IV. CAPEX:

**Cuadro N°7. CAPEX**

CAPEX	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
San Rafael - Pisco	US\$ MM	8.1	7.0	16%
Pucamarca	US\$ MM	2.1	1.6	34%
Pitinga - Pirapora	US\$ MM	21.1	9.5	123%
Marcobre, Otros	US\$ MM	2.7	1.2	133%
<b>Total</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>34.1</b>	<b>19.2</b>	<b>77%</b>

En el 1T17, el CAPEX fue de US\$ 34.1 MM, lo que representa un incremento de 77% con respecto al 1T16. Las principales inversiones en el periodo fueron:

- **San Rafael - Pisco:** Programa de relleno para el sostenimiento y estabilidad geomecánica de estructuras en el interior de la mina (US\$ 1.8 MM), estudios pre-operativos B2 (US\$ 2.6 MM), actualización de tasa de cierre de mina (US\$ 2.5 MM), entre otros.
- **Pucamarca:** Ampliación del Pad de lixiviación, inversión requerida para la continuación de la operación (US\$ 1.2 MM), actualización de tasa de cierre de mina (US\$ 0.7 MM), entre otros.
- **Pitinga - Pirapora:** Carry-over de los proyectos de la nueva planta de flotación de niobatos (US\$ 10.2 MM), la expansión de la fundición de niobatos (US\$ 5.6 MM), disposición de relaves de corto plazo (US\$ 4.2 MM), entre otros.

<sup>5</sup> By-product credit cash cost por tonelada de estaño = (Costo de producción de Pitinga y Pirapora + gasto de ventas + movimiento de concentrados de estaño, excluyendo depreciación y amortización – Valor comercial de la producción de liga de niobio y tántalo)/ (Producción de estaño en toneladas)

## V. RESULTADOS FINANCIEROS:

**Cuadro N°8. Ganancias y Pérdidas**

Ganancias y Pérdidas	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Ventas Netas	US\$ MM	156.1	127.0	23%
Costo de Ventas	US\$ MM	-102.3	-73.9	38%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>53.8</b>	<b>53.2</b>	<b>1%</b>
Gastos de Ventas	US\$ MM	-1.4	-1.5	-12%
Gastos de Administración	US\$ MM	-11.5	-9.0	28%
Gastos de Exploración y Proyectos	US\$ MM	-7.5	-8.6	-13%
Otros Gastos Operativos, neto	US\$ MM	-3.0	-4.9	-38%
<b>Utilidad Operativa</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>30.4</b>	<b>29.1</b>	<b>5%</b>
Ingresos (Gastos) Financieros y Otros, neto	US\$ MM	-6.6	-7.9	-17%
Resultados de las Subsidiarias y Asociadas	US\$ MM	-2.0	-2.3	-15%
Diferencia en cambio, neta	US\$ MM	1.9	7.2	-
<b>Utilidad Antes de Impuestos</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>23.8</b>	<b>26.1</b>	<b>-9%</b>
Impuesto a las ganancias	US\$ MM	-10.2	-7.2	41%
<b>Utilidad Neta</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>13.6</b>	<b>18.9</b>	<b>-28%</b>
Margen Neto	%	9%	15%	-41%
<b>EBITDA</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>47.4</b>	<b>44.3</b>	<b>7%</b>
Margen EBITDA	%	30%	35%	-13%
<b>Utilidad Neta Ajustada</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>13.7</b>	<b>14.0</b>	<b>-2%</b>

### a. Ventas Netas:

En el 1T17, las ventas netas alcanzaron US\$ 156.1 MM, un aumento del 23% (US\$ 29.1 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. Este aumento se explica por un mayor volumen de ventas de estaño y de ligas (8% y 43%, respectivamente), así como mayores cotizaciones de estaño y oro (29% y 3%, respectivamente), parcialmente compensado por un menor volumen vendido de oro (-10%), como resultado de una menor producción. El mayor volumen de ligas vendido se debe a la entrada en producción de nuestra nueva planta de flotación de niobatos y de la expansión de la fundición de niobatos.

**Cuadro N°9. Volumen de Ventas por Línea de Producto**

Volumen de Ventas	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Estaño	t	5,949	5,527	8%
San Rafael - Pisco	t	4,496	4,631	-3%
Pitinga - Pirapora	t	1,453	896	62%
Oro	oz	24,308	26,949	-10%
Niobio y Tántalo (Liga)	t	513	360	43%

**Cuadro N°10. Ventas Netas en US\$ por Línea de Producto**

Detalle de Ventas	Unidad	1T17	1T16	Var (%)
Estaño	US\$ MM	118.1	89.7	32%
San Rafael - Pisco	US\$ MM	91.2	75.7	20%
Pitinga - Pirapora	US\$ MM	26.9	14.0	93%
Oro	US\$ MM	30.1	31.6	-5%
Niobio y Tántalo (Liga)	US\$ MM	7.8	5.7	36%
<b>Total</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>156.1</b>	<b>127.0</b>	<b>23%</b>

**b. Utilidad Bruta:**

La utilidad bruta del 1T17 fue US\$ 53.8 M, lo que significó un aumento del 1% con respecto al mismo período de 2016. Si bien nuestras ventas aumentaron en 23% en el 1T17 con respecto al mismo período de 2016, el mayor crecimiento vino por ventas de nuestras operaciones en Brasil (Pitinga y Pirapora) que tienen un margen bruto muy por debajo de las operaciones en Perú. El margen bruto en el 1T17 fue 35%, mientras que en el 1T16 fue 42%.

**c. Gastos Administrativos:**

Los gastos administrativos en el 1T17 fueron US\$ 11.5 MM, lo que significó un aumento del 28% (US\$ 2.5 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. Este aumento se debe principalmente a: i) mayor número de empleados, principalmente asignados en nuestro proyecto de crecimiento B2 (US\$ 0.9 MM), ii) a la mayor provisión por participaciones a los trabajadores durante 1T17 (US\$ 0.4 MM), y iii) a la apreciación del real brasilero (US\$ 0.6 MM). Excluyendo el efecto de las mayores participaciones, los gastos administrativos del 1T17 ascenderían a US\$ 11.1 MM, es decir, US\$ 2.1 MM mayores a los del 1T16.



**d. Gastos de Exploración y Proyectos:**

En el 1T17, los gastos de exploración y proyectos fueron US\$ 7.5 MM, lo que significó una reducción de 13% (US\$ 1.1 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. La reducción del gasto se debe principalmente al menor gasto en nuestro proyecto Marcobre debido al pase de pre-factibilidad a factibilidad (- US\$ 3.2 MM), con lo cual nuestros gastos se vienen capitalizando durante el 1T17, parcialmente compensado por las mayores inversiones en exploraciones en zonas aledañas de San Rafael y Pucamarca (+US\$ 1.8 MM).

**e. EBITDA:**

El EBITDA en el 1T17 fue de US\$ 47.4 MM, lo que significó un aumento del 7% (US\$ 3.1 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior, esto debido al mayor volumen de ventas de toneladas de estaño y ligas, así como la mayor cotización del precio del estaño y del oro, parcialmente compensado por la menor venta de oro y los mayores gastos administrativos. El margen EBITDA del período fue 30%, por debajo del margen alcanzado en el mismo período de 2016 de 35%.

**f. Utilidad Neta y Utilidad Neta Ajustada:**

La Utilidad Neta en el 1T17 alcanzó US\$ 13.6 MM, una reducción de US\$ 5.3 MM con respecto al 1T16 (US\$ 18.9 MM). Es importante mencionar que en el 1T16 se tuvo ganancias cambiarias en Taboca por US\$ 6.1 MM debido a una fuerte apreciación del real brasilero en 1T16. Excluyendo los resultados de las subsidiarias y asociadas, y la diferencia en cambio, la utilidad neta ajustada en el 1T17 fue US\$ 13.7 MM, 2% menor a la del 1T16.

**VI. LIQUIDEZ:**

Al 31 de marzo de 2017, el saldo de caja y equivalente de caja fue de US\$ 542.6 MM, 1% menor al cierre del 2016 (US\$ 549.2 MM). En cuanto a los niveles de endeudamiento, las obligaciones financieras al 31 de marzo de 2017 ascendieron a US\$ 572.9 MM, 4% mayor al cierre del 2016 (US\$ 551.5 MM). El ratio de apalancamiento neto alcanzó los 0.1x al 31 de marzo del 2017 vs. 0.0x al cierre de 2016.

**N°11. Deuda Neta**

Ratios Financieros	Unidad	mar-17	dic-16	Var (%)
Obligaciones Financieras	US\$ MM	572.9	551.5	4%
Caja	US\$ MM	542.6	549.2	-1%
Deuda Neta	US\$ MM	30.3	2.3	1221%
Deuda / EBITDA	x	2.7x	2.7x	2%
Deuda Neta / EBITDA	x	0.1x	0.0x	1201%

**VII. Guidance 2017**

Operación	Métrica	Guidance 2017
San Rafael/ Pisco	Producción de estaño refinado (tmf)	16,500 - 17,500
	Cash Cost por tonelada tratada en San Rafael (US\$)	70 - 80
	CAPEX total (US\$MM)	30-40
Pucamarca	Producción de onzas finas de Oro (miles de onzas)	90 - 100
	Cash Cost por tonelada tratada (US\$)	4.5 - 5.0
	CAPEX total (US\$MM)	20 - 25
Pitinga / Pirapora	Producción de estaño refinado (tmf)	6,500 - 7,500
	Producción de ferroaleaciones (t)	3,000 - 3,500
	Cash Cost por tonelada tratada en Pitinga (US\$)	17.0 - 19.0
	CAPEX total (US\$MM)	45 - 50
Marcobre	CAPEX total hasta completar Factibilidad (3T17) (US\$MM)	25 - 30
B2	CAPEX total hasta completar Factibilidad (3T17) (US\$MM)	9 - 12

---

## Información Conferencia Telefónica

Minsur S.A. cordialmente lo invita a participar en la teleconferencia para presentar los resultados consolidados del primer trimestre de 2017.

### Fecha y Hora:

Miércoles, 17 de mayo de 2017

11:00 a.m. (hora Nueva York)

10:00 a.m. (hora Lima)

### Para participar por favor marque:

E.E.U.U. 1-800-894-5910

Internacional (marcación fuera de los E.E.U.U.) 1-785-424-1052

**Código de acceso: MINSUR**

## DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA:

MINSUR se fundó en el año 1977, luego de la transformación de la sucursal peruana de la minera MINSUR Partnership Limited de Bahamas, denominada MINSUR Sociedad Limitada, que operaba en el Perú desde 1966.

Dedicada principalmente a la exploración, explotación y beneficio de yacimientos de minerales, MINSUR es líder en el mercado internacional del estaño. Ha incursionado recientemente en el mercado del oro a través de la mina Pucamarca, la cual inició sus operaciones en Febrero del 2013. Las otras dos unidades de producción de la empresa son la mina San Rafael y la Planta de Fundición y Refinería de Pisco.

MINSUR también es accionista mayoritaria de Minera Latinoamericana S.A.C. que, a su vez, es accionista principal de Mineração Taboca S.A., empresa que opera en el estado de Amazonas (Brasil) la mina Pitinga, de la que se extraen estaño, niobio y tantalio. Taboca es también propietaria de la Planta de Fundición de Pirapora en Sao Paulo. A través de su subsidiaria, Minera Latinoamericana S.A.C., es propietaria del 73.9% de Melón, empresa líder en la producción y comercialización de cementos, hormigones, morteros y áridos en el mercado chileno.

Finalmente, MINSUR, por medio de su subsidiaria Cumbres Andinas S.A., posee el 70% de las acciones de Marcobre S.A.C., y maneja un proyecto de mineral de cobre denominado Mina Justa, ubicado en el distrito de San Juan de Marcona, en Ica. Cumbres Andinas S.A. es accionista principal de Compañía Minera Barbastro S.A.C., que cuenta con un proyecto polimetálico en la región Huancavelica.

---

*Este comunicado de prensa puede contener en las declaraciones ciertas estimaciones. Estas declaraciones son hechos no históricos, y se basan en la visión actual de la administración de Minsur S.A. y en estimaciones de circunstancias económicas futuras, de las condiciones de la industria, el desempeño de la Compañía y resultados financieros. Asimismo, se han efectuado ciertas reclasificaciones para que las cifras de los períodos sean comparables. Las palabras “anticipada”, “cree”, “estima”, “espera”, “planea” y otras expresiones similares, relacionadas con la Compañía, tienen la intención de identificar estimaciones o previsiones. Las manifestaciones relacionadas a la declaración o el pago de dividendos, la implementación de la operación principal y estrategias financieras y los planes de inversión de capital, la dirección de operaciones futuras y los factores o las tendencias que afectan la condición financiera, la liquidez o los resultados de operaciones son ejemplos de estimaciones declaradas. Tales declaraciones reflejan la visión actual de la gerencia y están sujetas a varios riesgos e incertidumbres. No hay garantía que los eventos esperados, tendencias o resultados ocurrirán realmente. Las declaraciones están basadas en varias suposiciones y factores, inclusive las condiciones generales económicas y de mercado, condiciones de la industria y los factores de operación. Cualquier cambio en tales suposiciones o factores podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de las expectativas actuales.*