

---

## MINSUR S.A. Y SUBSIDIARIAS ANUNCIA RESULTADOS CONSOLIDADOS PARA EL SEGUNDO TRIMESTRE DEL AÑO 2016

Lima, 12 de agosto de 2016 – MINSUR S.A. y subsidiarias (BVL: MINSUR11) (“la Compañía” o “Minsur”) compañía minera peruana dedicada a la explotación, procesamiento y comercialización de estaño y otros minerales, anuncia sus resultados consolidados para el segundo trimestre (“2T16”) y primeros seis meses (“6M16”) de 2016. Estos resultados son reportados en forma consolidada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y se expresan en Dólares Americanos (US\$).

---

### I. RESULTADOS OPERATIVOS Y FINANCIEROS DESTACADOS:

- **Producción:**
  - **Estaño:** el 2T16 alcanzó **6,529 toneladas**, similar a lo reportado en el 2T15 y en línea con el plan de minado y guidance del año 2016.
  - **Oro:** en el 2T16 alcanzó **27,634 onzas**, **12%** por debajo del 2T15, en línea con el plan de minado y guidance del año.
  - **Ligas de Niobio y Tántalo:** **484 toneladas en el 2T16**, **21%** por debajo del 2T15. Mantenemos el guidance de producción de 2,000 a 2,200 toneladas de ligas en el 2016.
- **Cash Cost por tonelada tratada:**
  - **San Rafael/Pisco:** **US\$ 103 por tonelada tratada en el 2T16**, 18% por debajo del cash cost del 2T15. En términos de tonelada fina, el cash cost del 2T16 fue de **US\$ 7,893**, 11% por debajo del 2T15.
  - **Pucamarca:** **US\$ 4.1 por tonelada tratada en el 2T16**, 5% por debajo del registrado en el 2T15. En términos de onzas finas, el cash cost en el 2T16 fue de **US\$ 296/oz**, 6% por encima del 2T15.
  - **Pitinga:** **US\$ 19.4 por tonelada tratada en el 2T16** vs US\$ 18.3 en el 2T15 (+6%), debido a los costos adicionales asociados a la generación de electricidad a partir de generadores a diésel.
- **EBITDA:** **US\$ 46.7 MM en el 2T16**, **12%** por encima de lo reportado en el 2T15. El margen EBITDA del 2T16 cerró en 30% vs 27% del 2T15.
- **Utilidad Neta:** **US\$ 19.9 MM en el 2T16**, vs **US\$ 11.7 MM** en el 2T15.
- **Utilidad Neta Ajustada<sup>1</sup>:** excluyendo los resultados de inversiones en subsidiarias y la diferencia en cambio, la utilidad neta ajustada alcanzó los **US\$ 14.9 MM** en el 2T16 vs una pérdida neta ajustada de US\$ -8.7 MM en el 2T15.
- **Operaciones de cobertura:**
  - Oro: se han cerrado derivados (collares de cero costo) por 24,000 oz de oro de julio a diciembre 2016 (4,000 oz/mes) con un piso de US\$1,250/oz y un techo de US\$1,420/oz.
  - Estaño: se han cerrado derivados (forward) por 3,150 tons de estaño de Taboca de agosto del 2016 a marzo del 2017 (450 t/mes de ago-16 a dic-16 y 300 t/mes de ene-17 a mar-17) a un precio promedio de US\$ 17,473/t.

---

<sup>1</sup> Utilidad Neta Ajustada = Utilidad Neta excluyendo Resultados en Asociadas y Subsidiarias y Diferencia en cambio, neta

---

**Cuadro N° 1: Resumen de Resultados Operativos y Financieros**

Resultados Clave	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
<b>Producción</b>							
Estaño (Sn)	t	6,529	6,532	0%	11,778	12,415	-5%
Oro (Au)	oz	27,634	31,539	-12%	61,152	60,318	1%
Ferroligas (NbTa)	t	484	610	-21%	897	1,288	-30%
<b>Resultados Financieros</b>							
Ventas	US\$ MM	154.8	156.4	-1%	281.8	326.6	-14%
EBITDA	US\$ MM	46.7	41.8	12%	91.0	101.2	-10%
Margen EBITDA	%	30%	27%	13%	32%	31%	4%
Utilidad Neta	US\$ MM	19.9	11.7	69%	38.7	-3.4	-
Utilidad Neta Ajustada	US\$ MM	14.9	-8.7	-	28.9	0.4	-

**II. ASPECTOS GENERALES:**
**a. Cotización de los metales:**

- Estaño:** La cotización promedio del estaño (Sn) en el 2T16 alcanzó los US\$ 16,934 por tonelada, lo cual representa un aumento del 8% con respecto al mismo periodo del año 2015. Durante el 2T16, continuó la tendencia al alza en la cotización del estaño que se viene consolidando desde la segunda mitad de enero. Las restricciones a las exportaciones en Indonesia que se encuentra desarrollando un plan de formalización en la industria y contracciones en la producción de China, por inspecciones medioambientales, explican en parte el incremento del precio.
- Oro:** La cotización promedio del oro (Au) estuvo en US\$ 1,259 por onza en el 2T16, 5% por encima de la cotización del mismo periodo del año anterior. Durante el segundo trimestre del 2016, la cotización del oro tuvo una alta volatilidad debido a las expectativas por el "Brexit" y conflictos en el mundo.

**Cuadro N° 2: Cotizaciones de los metales**

Cotizaciones Promedio	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Estaño	US\$/t	16,934	15,630	8%	16,244	17,009	-4%
Oro	US\$/oz	1,259	1,194	5%	1,220	1,206	1%

Fuente: Bloomberg

**b. Tipo de cambio:**

El tipo de cambio promedio del 2T16 fue de S/. 3.32 por US\$1, lo cual representa una depreciación del Sol Peruano de 6%, comparada con la cotización promedio del 2T15 (S/. 3.14 por US\$1).

El tipo de cambio promedio del Real Brasileiro en el 2T16 fue de R\$ 3.50 por US\$ 1, lo cual representa una depreciación de 14% comparada con la cotización promedio del 2T15 (R\$ 3.07 por US\$ 1).

### Cuadro N° 3: Tipo de Cambio

Tipo de Cambio Promedio	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
PEN/USD	S/.	3.32	3.14	6%	3.38	3.10	9%
BRL/USD	R\$	3.50	3.07	14%	3.70	2.97	25%

Fuente: Banco Central de Reserva del Perú

## III. RESULTADOS DE OPERACIONES MINERAS:

### a. San Rafael – Pisco (Perú):

#### Cuadro N°4: Resultados Operación San Rafael – Pisco

San Rafael - Pisco	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Mineral Tratado	t	270,471	261,885	3%	497,230	497,344	0%
Ley de Cabeza	%	2.03	2.09	-3%	2.06	2.12	-3%
Producción Estaño (Sn) - San Rafael	t	4,573	4,954	-8%	8,847	9,530	-7%
Producción Estaño (Sn) - Pisco	t	5,014	5,019	0%	9,368	9,794	-4%
Cash Cost por Tonelada Tratada <sup>2</sup> - San Rafael	US\$/t	103	126	-18%	109	136	-20%
Cash Cost por Tonelada de Estaño <sup>3</sup>	US\$/t Sn	7,893	8,880	-11%	8,048	8,895	-10%

En el 2T16, la producción de estaño alcanzó 5,014 toneladas, en línea con el mismo periodo del año anterior. Esto explicado principalmente por la menor ley de cabeza de mineral, que pasó de 2.09% en el 2T15 a 2.03% en el 2T16, parcialmente compensado por (i) el mayor volumen de mineral tratado durante 2T16 (+3%) debido a la entrada en operación de la planta de pre-concentración para tratar mineral de baja ley y (ii) por la reducción de stock de concentrado en Pisco. Sin embargo, la producción de estaño se encuentra en línea con el estimado de producción del trimestre y el guidance declarado para este año.

El cash cost por tonelada tratada<sup>2</sup> de San Rafael en el 2T16 alcanzó los US\$ 103 vs. US\$ 126 en el 2T15, lo cual representó una reducción del 18%, debido principalmente a las iniciativas de ahorro en costos y de eficiencia operativa implementadas principalmente durante el segundo semestre del 2015, entre las que destaca la implementación de 4 núcleos de producción al interior de la mina, que nos ha permitido reducir la necesidad de metros de avance. Cabe mencionar que el cash cost por tonelada tratada a partir de este trimestre incluye las toneladas tratadas de la planta de pre-concentración. El cash cost por tonelada tratada del periodo se encuentra en línea con lo esperado para alcanzar el estimado anual.

<sup>2</sup> Cash Cost por tonelada tratada = Costo de producción de San Rafael / Mineral Tratado de planta concentradora

El cash cost por tonelada de estaño<sup>3</sup> en el 2T16 alcanzó los US\$ 7,893 vs. US\$ 8,880 en el 2T15, lo que representó una reducción del 11%, debido principalmente a las reducciones de costos por tonelada tratada en la mina, parcialmente compensado por una ligera menor producción de finos en el trimestre.

#### b. Pucamarca (Perú):

##### Cuadro N°5. Resultados Operación Pucamarca

Pucamarca	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Mineral Tratado	t	2,002,630	2,057,830	-3%	4,162,168	3,836,643	8%
Ley de Cabeza	g/t	0.50	0.60	-17%	0.48	0.62	-22%
Producción Oro (Au)	oz	27,634	31,539	-12%	61,152	60,318	1%
Cash Cost por Tonelada Tratada	US\$/t	4.1	4.3	-5%	3.8	4.4	-14%
Cash Cost por Onza de Oro <sup>4</sup>	US\$/oz Au	296	280	6%	256	277	-8%

En el 2T16, la producción de oro alcanzó 27,634 onzas, lo cual representa una reducción del 12% con respecto al mismo periodo del año anterior y en los 6M16 la producción de oro alcanzó 61,152 onzas, en línea con lo esperado para alcanzar la producción anual estimada. De acuerdo a los parámetros del modelo geológico y el plan de minado de Pucamarca, la ley de cabeza de mineral fue de 0.50 g/t el 2T16, 17% menor al 2T15.

El costo por tonelada tratada de Pucamarca en el 2T16 alcanzó los US\$ 4.1 vs. US\$ 4.3 en el 2T15, lo que representó una disminución del 5%, esto debido a los menores costos incurridos en el periodo, parcialmente compensado por el menor mineral tratado.

El cash cost por onza de oro<sup>4</sup> en el 2T16 fue US\$ 296, lo cual representó un incremento del 6% comparado al 2T15. Dicho incremento se dio principalmente debido a la menor producción de oro en el 2T16, compensado por el menor cash cost por tonelada tratada. El cash cost por onza de oro en los 6M16 alcanzó US\$ 256, una reducción de 8% con respecto al mismo periodo del año anterior.

<sup>3</sup> Cash Cost por tonelada de estaño = (Costo de producción de San Rafael y Pisco + gasto de ventas + movimiento de concentrados de estaño, excluyendo participación de trabajadores, depreciación y amortización)/ (Producción de estaño en toneladas, excluyendo las toneladas recuperadas al tratar el concentrado de Pitinga en Pisco)

<sup>4</sup> Cash cost por onza de oro = (Costo de producción de Pucamarca + gasto de ventas, excluyendo participación de trabajadores, depreciación y amortización)/ Producción de oro

**c. Pitinga – Pirapora (Brasil):**

**Cuadro N°6. Resultado Operación Pitinga - Pirapora**

Pitinga - Pirapora	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Mineral Tratado	t	1,587,101	1,466,289	8%	3,074,820	2,981,216	3%
Ley de Cabeza - Sn	%	0.21	0.20	1%	0.20	0.20	1%
Ley de Cabeza - NbTa	%	0.27	0.22	23%	0.27	0.23	14%
Producción Estaño (Sn) - Pitinga	t	1,680	1,672	0%	3,174	3,256	-3%
Producción Estaño (Sn) - Pirapora	t	1,514	1,513	0%	2,410	2,621	-8%
Producción Niobio y Tántalo (NbTa) - Ferroligas	t	484	610	-21%	897	1,288	-30%
Cash Cost por Tonelada Tratada - Pitinga	US\$/t	19.4	18.3	6%	19.1	17.7	8%
By-product Credit Cash Cost por Tonelada de Estaño <sup>5</sup>	US\$/t Sn	16,855	13,812	22%	17,273	14,481	19%

En el 2T16 la producción de estaño refinado en Pitinga-Pirapora alcanzó 1,514 toneladas, en línea con lo producido en el mismo periodo del año anterior. En Pitinga, la producción alcanzó 1,680 toneladas de estaño contenido en el concentrado, 8 toneladas por encima del 2T15.

En el 2T16 la producción de niobio y tántalo (ligas) fue de 484 toneladas, lo que representa una reducción de 21% con respecto al mismo periodo del año anterior, debido a la menor capacidad de producción en Pitinga por el siniestro que afectó la planta de generación hidroeléctrica en agosto del 2015.

El cash cost por tonelada tratada de Pitinga en el 2T16 fue de US\$ 19.4 vs US\$ 18.3 en el 2T15 (+6%) como resultado de los costos adicionales asociados a la generación de electricidad a partir de generadores a diésel.

El by-product credit cash cost por tonelada de estaño<sup>5</sup> en el 2T16 fue US\$ 16,855, lo cual representó un incremento del 22% comparado al 2T15. El mayor costo se explica por los gastos extraordinarios asociados al consumo de diésel, así como por la menor producción de ligas de niobio y tántalo.

En cuanto a nuestros proyectos en Pitinga, las obras de reconstrucción del dique de la planta de generación hidroeléctrica siguen avanzando de acuerdo al plan y esperamos completarla en el tercer trimestre. Por otro lado, el proyecto de ampliación de la flotación de niobatos se estima que entre en operación el 4T del 2016. La ampliación de la flotación nos permitirá incrementar sustancialmente la producción anual de ferroaleaciones en Pitinga, al elevar la capacidad de la planta a 4,400 toneladas por año.

<sup>5</sup> By-product credit cash cost por tonelada de estaño = (Costo de producción de Pitinga y Pirapora + gasto de ventas + movimiento de concentrados de estaño, excluyendo depreciación y amortización – Valor comercial de la producción de liga de niobio y tántalo)/ (Producción de estaño en toneladas)

## IV. CAPEX

**Cuadro N°7. CAPEX**

CAPEX	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
San Rafael - Pisco	US\$ MM	8.5	2.8	207%	14.5	4.3	233%
Pucamarca	US\$ MM	1.3	0.4	244%	2.9	0.3	960%
Pitinga - Pirapora	US\$ MM	14.2	10.2	39%	23.6	16.2	46%
Exploración Minera y otros	US\$ MM	0.8	4.2	-81%	2.0	4.4	-55%
<b>Total</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>24.8</b>	<b>17.5</b>	<b>41%</b>	<b>42.9</b>	<b>25.2</b>	<b>71%</b>

En el 2T16, el CAPEX fue de US\$ 24.8 MM, lo que representa un incremento del 41% con respecto al 2T15. Las principales inversiones en el periodo fueron:

- **San Rafael:** Construcción de la planta de Pre Concentración (Proyecto “Ore Sorting”) para el mineral de baja ley apilado en la Cancha 35 (US\$ 6.1 MM).
- **Pucamarca:** Programa de overhaul de camiones (US\$ 0.2 MM) y otras inversiones para mejorar la productividad de Pucamarca (US\$ 0.9 MM).
- **Pitinga:** reparación de la presa en la planta de generación hidroeléctrica (US\$ 7.0 MM), inversiones en la expansión en la planta de flotación de niobatos (US\$ 2.5 MM) e inversiones para el sostenimiento de la operación (US\$ 2.9 MM).

## V. RESULTADOS FINANCIEROS:

**Cuadro N°8. Ganancias y Pérdidas**

Ganancias y Pérdidas	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Ventas Netas	US\$ MM	154.8	156.4	-1%	281.8	326.6	-14%
Costo de Ventas	US\$ MM	-99.7	-109.8	-9%	-173.6	-214.1	-19%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>55.0</b>	<b>46.6</b>	<b>18%</b>	<b>108.2</b>	<b>112.5</b>	<b>-4%</b>
Margen Bruto	%	36%	30%	19%	38%	34%	11%
Gastos de Ventas	US\$ MM	-1.6	-2.2	-27%	-3.1	-4.3	-28%
Gastos de Administración	US\$ MM	-11.9	-14.0	-15%	-20.8	-25.0	-17%
Gastos de Exploración y Proyectos	US\$ MM	-9.9	-14.9	-33%	-18.6	-26.9	-31%
Otros Gastos Operativos, neto	US\$ MM	-1.4	-0.7	87%	-6.3	-3.7	70%
<b>Utilidad Operativa</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>30.3</b>	<b>14.8</b>	<b>104%</b>	<b>59.4</b>	<b>52.7</b>	<b>13%</b>
Ingresos (Gastos) Financieros y Otros, neto	US\$ MM	-9.9	-10.7	-7%	-17.8	-20.2	-12%
Resultados de las Subsidiarias y Asociadas	US\$ MM	-2.1	9.5	-	-4.4	12.0	-
Diferencia en cambio, neta	US\$ MM	7.0	11.0	-36%	14.2	-15.8	-
<b>Utilidad Antes de Impuestos</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>25.3</b>	<b>24.6</b>	<b>3%</b>	<b>51.3</b>	<b>28.7</b>	<b>79%</b>
Impuesto a las ganancias	US\$ MM	-5.4	-12.8	-58%	-12.6	-32.1	-61%
<b>Utilidad Neta</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>19.9</b>	<b>11.7</b>	<b>69%</b>	<b>38.7</b>	<b>-3.4</b>	<b>-</b>
Margen Neto	%	13%	8%	-	14%	-1%	-
<b>EBITDA</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>46.7</b>	<b>41.8</b>	<b>12%</b>	<b>91.0</b>	<b>101.2</b>	<b>-10%</b>
Margen EBTIDA	%	30%	27%	13%	32%	31%	4%
<b>Utilidad Neta Ajustada</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>14.9</b>	<b>-8.7</b>	<b>-</b>	<b>28.9</b>	<b>0.4</b>	<b>-</b>

**a. Ventas Netas:**

En el 2T16, las ventas netas alcanzaron US\$ 154.8 MM, una reducción del 1% (US\$ 1.6 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. Esta reducción se explica por un menor volumen de ventas de oro, estaño y de ligas (-16%, -3% y -26%, respectivamente), parcialmente compensado por mayores cotizaciones de estaño y oro (8% y 5%, respectivamente). El menor volumen de oro vendido se debe a la menor producción, explicado en la sección de operaciones; por otro lado, el menor volumen de ligas vendido se debe al resultado de la menor producción en Pitinga en 2T16.

**Cuadro N°9. Volumen de Ventas por Línea de Producto**

Volumen de Ventas	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Estaño	t	6,213	6,408	-3%	11,740	13,263	-11%
San Rafael - Pisco	t	4,714	4,948	-5%	9,345	10,581	-12%
Pitinga - Pirapora	t	1,499	1,460	3%	2,395	2,682	-11%
Oro	oz	30,218	36,140	-16%	57,167	59,415	-4%
Niobio y Tántalo (Ferroligas)	t	580	789	-26%	940	1,729	-46%

**Cuadro N°10. Ventas Netas en US\$ por Línea de Producto**

Detalle de Ventas	Unidad	2T16	2T15	Var (%)	6M16	6M15	Var (%)
Estaño	US\$ MM	107.7	101.8	6%	197.3	230.3	-14%
San Rafael - Pisco	US\$ MM	82.4	78.4	5%	158.1	183.5	-14%
Pitinga - Pirapora	US\$ MM	25.3	23.5	8%	39.2	46.8	-16%
Oro	US\$ MM	38.3	43.7	-12%	69.9	72.1	-3%
Niobio y Tántalo (Ferroligas)	US\$ MM	8.8	10.8	-18%	14.5	24.2	-40%
<b>Total</b>	<b>US\$ MM</b>	<b>154.8</b>	<b>156.4</b>	<b>-1%</b>	<b>281.8</b>	<b>326.6</b>	<b>-14%</b>

**b. Utilidad Bruta:**

El costo de ventas presentó una reducción en 9% comparado al mismo periodo del año anterior. La utilidad bruta en el 2T16 alcanzó US\$ 55.0 MM, lo que significó un aumento del 18% (US\$ 8.4 MM) con respecto al mismo periodo del año 2015, debido principalmente a los menores costos en el periodo. El margen bruto en el 2T16 alcanzó un 36%, mientras que en el 2T15 este fue de 30%.

**c. Gastos Administrativos:**

Los gastos administrativos en el 2T16 fueron US\$ 11.9 MM, lo que significó una reducción del 15% (US\$ 2.1 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. La reducción se debe principalmente a medidas de ahorro de costos que se tomaron durante el ejercicio 2015, así como a la depreciación del tipo de cambio del Real Brasileiro y el Sol Peruano.



**d. Gastos de Exploración y Proyectos:**

En el 2T16, los gastos de exploración y proyectos fueron US\$ 9.9 MM, lo que significó una reducción de 33% (US\$ 4.9 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. La reducción del gasto se debe principalmente a la optimización y priorización de gastos en la ejecución de proyectos de exploración en las zonas aledañas a San Rafael y Mina Justa (Marcobre). Cabe indicar que en junio se concluyó el estudio de pre-factibilidad de los proyectos Mina Justa y B2, dando pase al inicio del estudio de factibilidad. De acuerdo a nuestra política contable esto originará que las inversiones futuras en estos proyectos se capitalicen (Capex) y se muestren en el balance a partir del tercer trimestre del 2016.

**e. EBITDA:**

El EBITDA en el 2T16 fue de US\$ 46.7 MM, lo que significó un aumento del 12% (US\$ 4.9 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior, esto debido principalmente a los menores costos y los ahorros en gastos administrativos y de exploraciones y proyectos, ayudado por una mayor cotización del precio del estaño y el oro. Como resultado, el margen EBITDA del periodo fue de 30%.

**f. Utilidad Neta y Utilidad Neta Ajustada:**

La utilidad neta en el 2T16 fue de US\$ 19.9 MM, lo que significó un aumento del 69% (US\$ 8.1 MM) con respecto al mismo periodo del año anterior. Excluyendo los resultados de las subsidiarias y asociadas y la diferencia en cambio, la utilidad neta ajustada en el 2T16 alcanzó los US\$ 14.9 MM vs. una pérdida de -US\$ 8.7 MM en el 2T15.

**VI. LIQUIDEZ:**

Al 31 de junio de 2016, el saldo de caja y equivalente de caja fue de US\$ 582.6 MM, 1% menor al cierre del 2015 (US\$ 590.0 MM). En cuanto a los niveles de endeudamiento, las obligaciones financieras al 31 de junio de 2016 ascendieron a US\$ 534.2 MM, 2% menor al cierre del 2015 (US\$ 546.3 MM). El ratio de apalancamiento neto alcanzó los -0.3x al 31 de junio del 2016 vs. -0.3x al cierre de 2015.



## N°11. Deuda Neta

Ratios Financieros	Unidad	jun-16	dic-15	Var (%)
Obligaciones Financieras	US\$ MM	534.2	546.3	-2%
Caja	US\$ MM	582.6	590.0	-1%
Deuda Neta	US\$ MM	-48.4	-43.7	11%
Deuda / EBITDA	x	3.9x	3.7x	5%
Deuda Neta / EBITDA	x	-0.3x	-0.3x	19%

## Información Conferencia Telefónica

Minsur S.A. cordialmente lo invita a participar en la teleconferencia para presentar los resultados consolidados del segundo trimestre de 2016.

### Fecha y Hora:

Martes, 16 de agosto de 2016

11:00 a.m. (hora Nueva York)

10:00 a.m. (hora Lima)

### Para participar por favor marque:

E.E.U.U. 1-800-311-9401

Internacional (marcación fuera de los E.E.U.U.) 1-334-323-7224

**Código de acceso: 98214**

## DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA:

MINSUR se fundó en el año 1977, luego de la transformación de la sucursal peruana de la minera MINSUR Partnership Limited de Bahamas, denominada MINSUR Sociedad Limitada, que operaba en el Perú desde 1966.

Dedicada principalmente a la exploración, explotación y beneficio de yacimientos de minerales, MINSUR es líder en el mercado internacional del estaño. Ha incursionado recientemente en el mercado del oro a través de la mina Pucamarca, la cual inició sus operaciones en Febrero del 2013. Las otras dos unidades de producción de la empresa son la mina San Rafael y la Planta de Fundición y Refinería de Pisco.

MINSUR también es accionista mayoritaria de Minera Latinoamericana S.A.C. que, a su vez, es accionista principal de Mineração Taboca S.A., empresa que opera en el estado de Amazonas (Brasil) la mina Pitinga, de la que se extraen estaño, niobio y tantalio. Taboca es también propietaria de la Planta de Fundición de Pirapora en Sao Paulo. A través de su subsidiaria, Minera

---

Latinoamericana S.A.C., es propietaria del 73.9% de Melón, empresa líder en la producción y comercialización de cementos, hormigones, morteros y áridos en el mercado chileno.

Finalmente, MINSUR, por medio de su subsidiaria Cumbres Andinas S.A., posee el 70% de las acciones de Marcobre S.A.C., y maneja un proyecto de mineral de cobre denominado Mina Justa, ubicado en el distrito de San Juan de Marcona, en Ica. Cumbres Andinas S.A. es accionista principal de Compañía Minera Barbastro S.A.C., que cuenta con un proyecto polimetálico en la región Huancavelica.

*Este comunicado de prensa puede contener en las declaraciones ciertas estimaciones. Estas declaraciones son hechos no históricos, y se basan en la visión actual de la administración de Minsur S.A. y en estimaciones de circunstancias económicas futuras, de las condiciones de la industria, el desempeño de la Compañía y resultados financieros. Asimismo, se han efectuado ciertas reclasificaciones para que las cifras de los períodos sean comparables. Las palabras “anticipada”, “cree”, “estima”, “espera”, “planea” y otras expresiones similares, relacionadas con la Compañía, tienen la intención de identificar estimaciones o previsiones. Las manifestaciones relacionadas a la declaración o el pago de dividendos, la implementación de la operación principal y estrategias financieras y los planes de inversión de capital, la dirección de operaciones futuras y los factores o las tendencias que afectan la condición financiera, la liquidez o los resultados de operaciones son ejemplos de estimaciones declaradas. Tales declaraciones reflejan la visión actual de la gerencia y están sujetas a varios riesgos e incertidumbres. No hay garantía que los eventos esperados, tendencias o resultados ocurrirán realmente. Las declaraciones están basadas en varias suposiciones y factores, inclusive las condiciones generales económicas y de mercado, condiciones de la industria y los factores de operación. Cualquier cambio en tales suposiciones o factores podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de las expectativas actuales.*